

SMALL IS BEAUTIFUL

Roth Partners on the road !

La boutique fondée par Christian Roth il y a trois ans enchaîne les succès. Spécialiste des opérations de croissance, Roth Partners valide déjà le modèle de structure multiculturelle servant de hub aux projets transfrontaliers.



Christian Roth et Veruschka Möller recevant le prix « Member of the year » du réseau IR Global.

En 2012, le cabinet d'avocats d'affaires Roth Partners est tout juste créé lorsque l'équipe est sollicitée pour rejoindre IR Global, un réseau réunissant huit cents professionnels dans plus de cent cinquante pays. Une adhésion justifiée alors puisqu'IR Global est « un réseau dynamique, innovant et unique : le seul à mêler professions du droit et du chiffre, métiers de la finance et des transactions. Un atout considérable pour mener des opérations financières à l'étranger », explique Christian Roth.

Roth Partners s'implique depuis activement dans l'organisation et le développement d'IR Global. Membre exclusif pour le *corporate* en France, le cabinet édite une *newsletter* à laquelle participent les membres du réseau sur des sujets relevant de leurs juridictions. La collaboratrice senior Veruschka Möller anime en outre le groupe de

travail dédié au droit immobilier. Une forte implication qui n'a pas échappé à IR Global : Roth Partners a reçu en septembre dernier le trophée Member of the Year.

Triptyque français-anglais-allemand

Le cabinet est à l'image du réseau qui l'a récompensé : un concentré de maillages internationaux. Les membres de l'équipe constituée par Christian Roth, lui-même d'origine franco-allemande, sont en effet au minimum trilingues. Et au triptyque français-anglais-allemand, les collaboratrices Violaine Motte et Veruschka

Möller ajoutent respectivement le mandarin et l'italien. Un prérequis multilingue indispensable pour travailler sur les dossiers confiés au cabinet. L'équipe assiste par exemple un groupe indien dans le cadre de la reprise auprès d'un

**LE CABINET EST À L'IMAGE
DU RÉSEAU QUI
L'A RÉCOMPENSÉ :
UN CONCENTRÉ
DE MAILLAGES
INTERNATIONAUX**

homologue canadien d'une zone d'exploitation de minerais orientales, dossier impliquant des acteurs entre Londres, Bruxelles et le Kenya. « *L'international représente 60 % de notre activité*, indique Christian Roth. *Et une large part des opérations effectuées en France l'est pour des clients étrangers.* » Roth Partners porte cette vocation internationale dans son ADN. Dès juillet 2014, le cabinet a ouvert un bureau à Doha en concluant un accord de coopération avec le cabinet local Qatar International Law Firm. Un partenariat portant haut le schéma original que Roth Partners offre pour la zone Europe. Grâce à sa présence sur place, le cabinet a notamment accompagné un groupe italien de la grande distribution pour son développement dans la péninsule arabique.

Un service global et uniformisé

Intervenant à parts égales en conseil et en contentieux, le cabinet accompagne des sociétés, des industriels et désormais des fonds d'investissement dans leurs opérations contractuelles. Roth Partners conseille ainsi un de ces derniers opérant vers le Moyen-Orient. « *Le corporate, le contentieux commercial dont le restructuring et l'IP sont les piliers de notre structure* », ajoute l'associé fondateur. Et lorsque la demande va au-delà, l'équipe trouve un partenaire de choix auprès du cabinet Vovan & Associés qui partage ses locaux mais aussi ses expertises, spécialement en droit fiscal et social. « *La présence de Vovan & Associés à nos côtés est un atout certain puisque nous proposons à nos clients un service global et uniformisé*, explique Christian Roth. *Nous sommes ainsi en mesure de répondre rapidement à l'intégralité de leurs demandes.* » Une organisation qui devrait aboutir prochainement à un rapprochement structurel, signe de la validation du modèle choisi par Christian Roth lors du lancement de sa boutique haut de gamme. ■